



美的光伏 售电业务



美的集团

成立于1968年。

美的是一家覆盖智能家居、新能源及工业技术、智能建筑科技、机器人与自动化、健康医疗、智慧物流等业务的全球化科技集团，过去五年研发资金超600亿元，形成美的、小天鹅，华凌、COLMO，库卡，威灵、合康、科陆、高创、万东和菱王等多个品牌组合，每年为全球超过5亿用户，各领域的重要客户与战略合作伙伴提供满意的产品和服务。迄今，美的在全球拥有超400家子公司、38个研发中心和63个制造基地，业务覆盖200多个国家和地区。

4091 亿元
2024年营业总收入

385 亿元
2024年归母净利润

19 万+
全球员工数量

246 位
《财富》
世界500强排位

四大战略

 科技领先

构建研发规模优势，加大对核心、前沿技术的布局 and 投入

 用户直达

与用户直接联系互动，重塑产品服务及业务模式

 数智驱动

通过全面数字化全面智能化，内部提升效率
外部紧抓用户

 全球突破

重点区域寻求市场、渠道和商业模式等维度突破，服务全球用户



美的光伏

合肥美的合康光伏科技有限公司(美的新能源)是美的集团合康新能旗下新能源领域子公司。承接美的集团在绿色能源领域业务布局。

美的新能源公司位于安徽省合肥市，主要经营范围包括户用光伏电站建设开发及运维管理、工商业能源管理解决方案、家庭能源管理解决方案、风电项目、电力交易、虚拟电厂聚合平台、逆变器、储能设备销售等。

公司具备自主研发以及数字化能力。截至目前，已实现4GW光伏电站并网，工商业项目150余个，面向全国25省以及东南亚部分地区开展业务。



为什么选择美的



价格优惠

- ◇ 通过直购电与市场化交易模式
- ◇ 结合AI精准预测
- ◇ 最大化优化资源配置
- ◇ 为客户显著降低用电成本



服务专业

- ◇ 提供一对一的专属服务
- ◇ 涵盖从深度用电分析到个性化方案定制的全流程
- ◇ 确保服务精准贴心



稳定可靠

- ◇ 依托美的强大的产业协同优势
- ◇ 聚合分布式光伏与传统能源
- ◇ 为客户提供安全稳定的电力供应保障



绿色低碳

- ◇ 积极拓展绿电交易与新能源消纳服务
- ◇ 直接助力企业减少碳排放
- ◇ 履行社会责任、打造绿色形象

美的售电业务

美的光伏长期在新能源市场深耕，搭建发电侧、用电侧关系网络。发挥美的集团产业协同优势，依托集团内部以及3000余家供应链客户规模化用电需求，构建用电侧客户基本盘。通过聚合代运营分布式光伏电站资源及搭配传统能源为客户提供稳定的电力支持。利用美的集团电力交易AI辅助系统为电力市场交易提供精准预测，最大化为客户提供收益保障。

美的光伏深度参与电力市场全链条交易，在中长期市场锁定基础电量，在现货市场利用AI高精度预测灵活响应价格信号，并积极拓展绿电交易与辅助服务市场。通过“中长期锁基差、现货抓价差、辅助服务增收益”的综合策略，我们不仅保障了自身及客户用电的稳定与经济性，更实现了资源优化配置与交易收益的最大化，致力于为客户提供高效、绿色的能源解决方案。

美的售电服务内容

工商业电力用户代理购电

代办理所有市场化购电手续，承担电力结算责任，保障供电稳定可靠并依托资源整合与策略优势，为客户争取更具竞争力的电价方案。

电力市场化交易咨询

提供电力市场政策解读、电价趋势预测、交易策略制定及风险管控建议等专业服务，助力客户在电力和衍生品交易中科学决策、提升收益。

用电成本与能效管理

通过分析企业用电结构、匹配适宜电价套餐，并结合需求响应与能效诊断，实现电费精细化管理，多维度降低企业综合用电成本。

绿电交易与碳减排服务

协助企业采购绿电或绿证，构建清洁用能体系，支持企业达成绿色用能目标与碳减排承诺，提升环保形象与社会责任价值。

电力交易AI辅助系统

依托美的集团在人工智能领域的技术支撑，助力构建基于先进算法的 AI 预测系统。经实践验证，电力交易 AI 辅助系统的新能源出力预测准确率达 95% 以上，电价预测准确率达 92% 以上。系统的高精度预测能力，为参与电力市场交易、实现收益最大化提供有力支撑。



精准预测

美的新能源虚拟电厂平台



92%
价格预测精度



95%
光功率预测精度



30s
生成决策建议



大数据样本
AI预测



美的新能源全链路业务模式

基于新能源全链路能力，打造具备市场化竞争力的电力交易平台



美的光伏电话

400-055-0900

美的光伏
视频号入口



美的光伏
微信入口



美的光伏
抖音入口

